

A2.43 Opiniones y negociaciones

Nivel Número

A2

A2.43

“Siempre lamento cuando se pierde algún idioma, porque los idiomas son los linajes de las naciones.”

Samuel Johnson

A2.43 Vamos a calentarnos

A continuación encuentras ejercicios de repaso sobre las últimas lecciones.

Última clase:

<https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/42>

Últimas 5 lecciones:

<https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43/historial-de-aprendizaje>



A2.43 Objetivos de aprendizaje

Soluciones, audio, vídeo, traducciones y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles a través de nuestro sitio web.

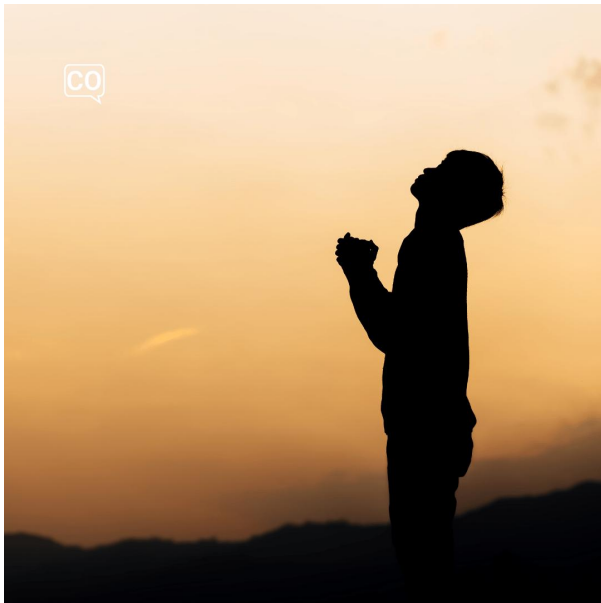
<https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>

1. Exprésate
2. Aprende frases básicas para discutir puntos de vista
3. ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

A2.43 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Creer

Él cree que la granja es un lugar relajado.



El compromiso

El compromiso es fundamental en cualquier negociación exitosa.

A2.43 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Falso

Creo que este documento es falso, ya que no tiene la firma del jefe.



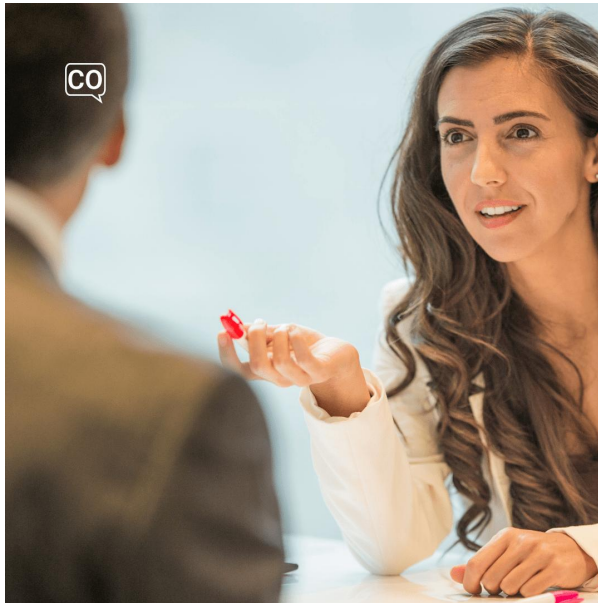
La contraoferta

Opino que la contraoferta es mejor para el negocio.

A2.43 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



La negociación

Creo que la negociación es una oportunidad para llegar a un compromiso positivo.



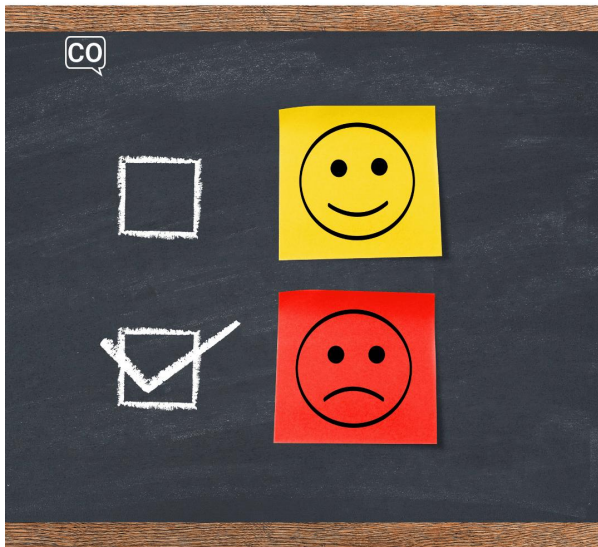
La oferta

Creo que la oferta es muy buena para nuestro negocio.

A2.43 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Negativo

Pienso que la oferta es negativa para la empresa.



Negociar

Ellos negocian opiniones y propuestas creativas.

A2.43 Vocabulario

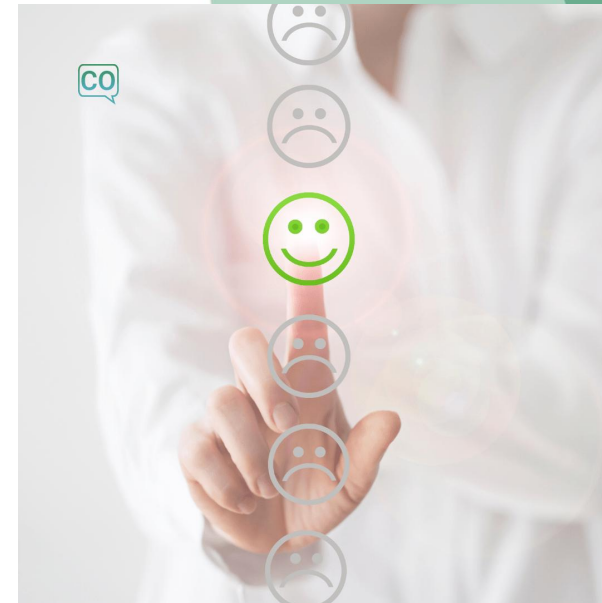
Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Opinar

Yo opino que es una oferta positiva.



Positivo

Su oferta fue positivísima para ambas partes.

A2.43 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Rechazar



Sin duda

Ellos rechazan enviar el correo electrónico. Sin duda, la oferta que nos presentaron es muy positiva para el negocio.

A2.43 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Verdadero

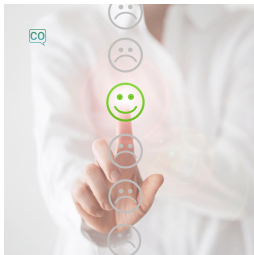
La oferta es verdadera y me parece que debería aceptarse.

A2.43 ¡Es hora de repetir!

Nombra las palabras y úsalas en una oración.

Positivo, La negociación, La oferta, Verdadero, La contraoferta, Negativo, Sin duda

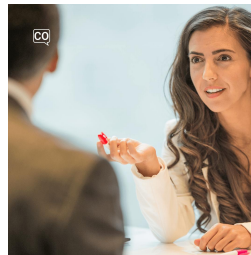
1



2



3



4



5



6



7

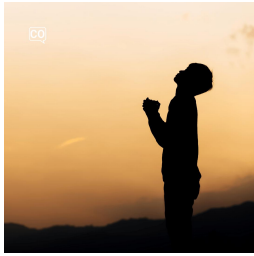


A2.43 ¡Es hora de repetir!

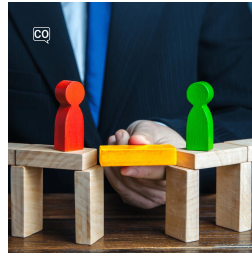
Nombra las palabras y úsalas en una oración.

El compromiso, Opinar, Rechazar, Negociar, Creer, Falso

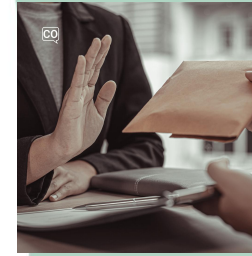
8



9



10



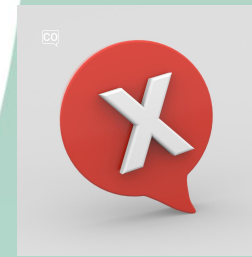
11



12



13



A2.43 Ser - Pretérito imperfecto, indicativo

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>

yo	era
tú	eras
él/ella	era
nosotros/nosotras	éramos
vosotros/vosotras	erais
ellos/ellas	eran

A2.43 Creer - Pretérito imperfecto, indicativo

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>

yo	creía
tú	creías
él/ella	creía
nosotros/nosotras	creíamos
vosotros/vosotras	creíais
ellos/ellas	creían

A2.43 Responder - Pretérito imperfecto, indicativo

🔊 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>

yo	respondía
tú	respondías
él/ella	respondía
nosotros/nosotras	respondíamos
vosotros/vosotras	respondíais
ellos/ellas	respondían

A2.43 Ejercicio de conjugación verbal

[✍ https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43](https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43)

A2.43.1 Diálogo: Negociación de una oferta

Pedro y Ana negocian una oferta.

<https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

- Escucha el diálogo o lee el texto en parejas.
- Discutid los ejercicios y estudiad el vocabulario.
- Interpretad una situación similar en parejas o en grupo.

🕒 Tiempo recomendado: 15 min.

A2.43.1 Negociación de una oferta

Escuchad el audio o leed el texto en parejas antes de resolver los ejercicios.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Pedro: ¿Qué opinas de la **oferta**?

Ana: Mi opinión es bastante **positiva** pero tenemos que negociar.

Pedro: **Sin duda**, pero ¿es buena o mala la oferta?

Ana: Es buena pero podemos hacer una **contraoferta**.

Pedro: Sí, **opino** que es una buena idea.

Ana: ¿Tú crees que el **compromiso** es fuerte?

Pedro: Sí, pero la parte **negativa** es el precio. Es muy alto.

Ana: Entonces **rechazamos** la primera oferta.

Pedro: Sí, vamos a **negociar** un poco y presentar nuestra idea.

Ana: ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva **negociación** ahora!

A2.43.1 Negociación de una oferta

[✍ https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta](https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta)

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Qué opina Ana sobre la oferta?
2. ¿Cuál es la parte negativa de la oferta según Pedro?
3. ¿Qué deciden hacer Pedro y Ana al final?
4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.
5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

A2.43.1 Negociación de una oferta

<https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 2:

negociar, compromiso, Sin duda, negociación, positiva

1., pero ¿es buena o mala la oferta?
2. Sí, vamos a un poco y presentar nuestra idea.
3. Mi opinión es bastante pero tenemos que negociar.
4. ¿Tú crees que el es fuerte?
5. ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva ahora!

A2.43.1 Negociación de una oferta

<https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 3: Ordena el texto

- ... Sin duda, pero ¿es buena o mala la oferta?
- ... Sí, vamos a negociar un poco y presentar nuestra idea.
- ... Mi opinión es bastante positiva pero tenemos que negociar.
- ... Sí, opino que es una buena idea.
- ... Sí, pero la parte negativa es el precio. Es muy alto.
- 10 ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva negociación ahora!
- ... ¿Tú crees que el compromiso es fuerte?
- ... Es buena pero podemos hacer una contraoferta.
- 1 ¿Qué opinas de la oferta?
- ... Entonces rechazamos la primera oferta.

A2.43.2 Cuento: El juego de la negociación

Carlos y Ana negocian el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.

<https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion>

- Escucha el texto o léelo en voz alta.
- Escucha el texto compartiendo el audio o lee el texto en conjunto.
- Discutid preguntas sobre la tarea y fomentad el uso del vocabulario al formar respuestas.

🕒 Tiempo recomendado: 15 min.

A2.43.2 El juego de la negociación

Escucha el audio o lee el texto antes de resolver los ejercicios.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion>

1. Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.
2. Él cree que la **oferta** de Ana es baja.
3. Entonces ofrece una **contraoferta**.
4. Ana opina que es un compromiso **verdadero**.
5. **Sin duda** ella acepta la contraoferta.
6. Pero después **creo** que el precio es demasiado alto.
7. Decide **rechazar** la oferta.
8. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.
9. Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.
10. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

A2.43.2 El juego de la negociación

[✍ https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion](https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion)

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

A2.43.2 El juego de la negociación

<https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion>

Ejercicio 2:

opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana el precio de un coche.
3. Él cree que la de Ana es baja.
4. ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas
6. Ana opina que es un compromiso

A2.43.3 Cultura: ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

Descubre cómo funcionan las jerarquías en las empresas españolas y cómo expresar opiniones respetuosamente en el trabajo.

<https://espanol.colanguage.es/cultura/jerarquias-empresas-espanolas>

- **Escucha el texto o léelo en voz alta.**
- **El vocabulario extra introducido sirve como inmersión lingüística y no forma parte del currículo básico.**
- **Discutid los ejercicios y aplicad el nuevo vocabulario en una conversación.**
- **Discute y compara el tema de la cultura con tu propio país.**

🕒 Tiempo recomendado: 10 min.

A2.43.3 ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

Escucha el audio o lee el texto antes de resolver los ejercicios.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/cultura/jerarquias-empresas-espanolas>

En las empresas españolas las **jerarquías** son importantes y siguen un modelo tradicional. Los jefes toman las decisiones más importantes. **Sin duda** los empleados también pueden expresar sus opiniones pero lo hacen con respeto. Para esto la gente usa frases como "En mi opinión..." o "**Creo** que...". La cultura de trabajo española **valora** mucho el respeto por la autoridad pero también es abierta a escuchar ideas nuevas. Para subir en la jerarquía se necesitan tiempo y trabajo duro. Hoy en algunas empresas modernas la comunicación es más abierta.

A2.43.3 ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

[✍ https://espanol.colanguage.es/cultura/jerarquias-empresas-espanolas](https://espanol.colanguage.es/cultura/jerarquias-empresas-espanolas)

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Cómo se puede expresar la opinión en el trabajo?
2. ¿Es común subir en la jerarquía rápidamente en España?
3. ¿Cómo es la comunicación en algunas empresas españolas hoy?
4. ¿Te gustan debates de opinión?
5. ¿Crees que la estructura de jerarquías de empresas en España todavía está bien o hay que cambiar algo?

A2.43 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>

- **Todas las soluciones, audios y hojas de trabajo están disponibles en el sitio web.**
- **Haz discusiones y conversaciones con el vocabulario.**
- **Escribe las respuestas para practicar la escritura.**



A2.43 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>

Ejercicio 1: Traduce y usa en una oración

1. Verdadero
2. El compromiso
3. Falso
4. Negativo
5. Rechazar

A2.43 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

 <https://espanol.colanguage.es/plan-de-curso/a2/43>



Habla con confianza con coLanguage