

## A2.40.2 Cuento: El juego de la negociación

### A2.40.2 Cuento: El juego de la negociación

🔊 <https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion>

*Carlos y Ana están negociando el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.*

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

**Sin duda** ella acepta la contraoferta.

Pero después **cree** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

---

*Carlos y Ana negocian el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.*

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

**Sin duda** ella acepta la contraoferta.

Pero después **cree** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

## A2.40.2 El juego de la negociación

### A2.40.2 El juego de la negociación

 <https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion>



#### Ejercicio 1:

#### Preguntas de debate

**Instrucción:** Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

## A2.40.2 El juego de la negociación

### A2.40.2 El juego de la negociación

<https://espanol.colanguage.es/cuentos-cortos/el-juego-de-la-negociacion>



#### Ejercicio 2:

#### Rellena los huecos y completa las oraciones

**Instrucción:** Rellena la palabra correcta.

*opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian*

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella ..... que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana ..... el precio de un coche.
3. Él cree que la ..... de Ana es baja.
4. .... ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas .....
6. Ana opina que es un compromiso .....

**Soluciones:**

1. opina 2. negocian 3. oferta 4. Sin duda 5. falsas 6. verdadero