

A2.43.1 Diálogo: Negociación de una oferta

Pedro y Ana negocian una oferta.

<https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

- Escucha el diálogo o lee el texto en parejas.
- Discutid los ejercicios y estudiad el vocabulario.
- Interpretad una situación similar en parejas o en grupo.

🕒 Tiempo recomendado: 15 min.

A2.43.1 Negociación de una oferta

Escuchad el audio o leed el texto en parejas antes de resolver los ejercicios.

🔊 <https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Pedro: ¿Qué opinas de la **oferta**?

Ana: Mi opinión es bastante **positiva** pero tenemos que negociar.

Pedro: **Sin duda**, pero ¿es buena o mala la oferta?

Ana: Es buena pero podemos hacer una **contraoferta**.

Pedro: Sí, **opino** que es una buena idea.

Ana: ¿Tú crees que el **compromiso** es fuerte?

Pedro: Sí, pero la parte **negativa** es el precio. Es muy alto.

Ana: Entonces **rechazamos** la primera oferta.

Pedro: Sí, vamos a **negociar** un poco y presentar nuestra idea.

Ana: ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva **negociación** ahora!

A2.43.1 Negociación de una oferta

 <https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Qué opina Ana sobre la oferta?
2. ¿Cuál es la parte negativa de la oferta según Pedro?
3. ¿Qué deciden hacer Pedro y Ana al final?
4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.
5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

A2.43.1 Negociación de una oferta

 <https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 2:

negociar, compromiso, Sin duda, negociación, positiva

1., pero ¿es buena o mala la oferta?
2. Sí, vamos a un poco y presentar nuestra idea.
3. Mi opinión es bastante pero tenemos que negociar.
4. ¿Tú crees que el es fuerte?
5. ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva ahora!

A2.43.1 Negociación de una oferta

 <https://espanol.colanguage.es/dialogos/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 3: Ordena el texto

- ... Sin duda, pero ¿es buena o mala la oferta?
- ... Sí, vamos a negociar un poco y presentar nuestra idea.
- ... Mi opinión es bastante positiva pero tenemos que negociar.
- ... Sí, opino que es una buena idea.
- ... Sí, pero la parte negativa es el precio. Es muy alto.
- 10 ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva negociación ahora!
- ... ¿Tú crees que el compromiso es fuerte?
- ... Es buena pero podemos hacer una contraoferta.
- 1 ¿Qué opinas de la oferta?
- ... Entonces rechazamos la primera oferta.